

Bac Pro Métiers du commerce et de la vente

Affectation via AFFELNET après une 2nde Bac Pro Métiers de la relation client

Option A
Animation et Gestion de l'Espace Commercial

METIER

Employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale (physique ou virtuelle) afin de mettre à disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

QUALITES ATTENDUES

- Sens de l'accueil, capacité d'écoute et disponibilité
- Autonomie en entretien de vente, et travail d'équipe pour l'approvisionnement et la gestion commerciale

45 places

Option B
Prospection et Valorisation de l'Offre Commerciale

METIER

Attaché commercial salarié d'une entreprise. Avec de l'expérience, évolution vers un poste de responsable de l'équipe de vente.

QUALITES ATTENDUES

- Sens du contact et capacité d'écoute
- Autonomie
- Persévérance

15 places

Evaluation ponctuelle + CCF
22 semaines de stage